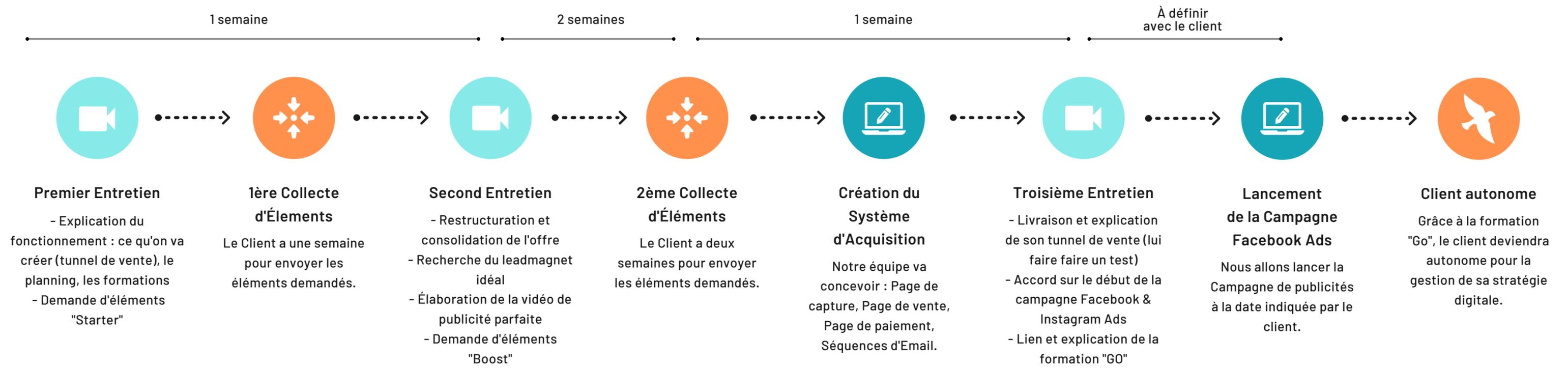


PROCESS DÉTAILLÉ DE LA CRÉATION D'UN SYSTÈME D'ACQUISITION CLIENT AUTOMATISÉ



Action Commune



Action du Client



Action de l'Agence



COLLECTE D'ÉLÉMENTS ET FORMATIONS

1. ÉLÉMENTS "STARTER"

- *La niche et l'offre irrésistible*
- *Votre persona (client type)*
- *Créer une biographie qui assoit votre position d'expert*
- *Éléments graphiques (photos, logo, etc..)*
- *Les preuves sociales*

2. ÉLÉMENTS "BOOST"

- *Créer un compte Stripe, Paypal, Calendly et Systeme.io*
- *Créer son outil de capture (leadmagnet)*
- *Créer le script des vidéos demandées*

3. FORMATION "GO"

- *Gérer le logiciel Systeme.io (pages de capture, ajouter preuves sociales, automatisation d'emails, gestion des contacts)*
- *Créer et faire grandir un communauté engagée sur Instagram*
- *Tout savoir sur les campagnes publicitaires Facebook & Instagram*
- *Comment convaincre ses prospects ? + Script*

SUCCÈS D'UN COACH SPORTIF

LA POTION DIGITALE

50%

- **Création technique de tout l'écosystème de vente**
Tunnel de vente, Séquence d'emails, Copywriting
- **Appui marketing sur votre niche, offre, lead magnet, publicité, instagram...**
- **Lancement d'une campagne de publicités pour attirer du trafic**

LE COACH SPORTIF

50%

- **Création de contenu à forte valeur ajoutée**
Lead magnet, publication sur les réseaux sociaux
- **Gérer son identité de marque et créer une communauté**
Personal branding sur Instagram, Stratégie réseaux sociaux
- **Faire du contenu photo et vidéo de qualité**
Tunnel de vente, Publicités...